

2019-2020 Distircti Goals



Distirctio: Distircti B 9
Área Estiatiutaria: South America, Centiral America, Caribbean & Mexico

CAPACITACIÓN DE DIRIGENTES DE CLUB

En el año fscal 2019-2020 100% de dirigenties entiranties completirán la capacitación de dirigenties del club.

Elementios de acción:

Me aseguraré de que los intiegranties de mi equipo distirctial entiendan el papel que juegan en el proceso de capacitación de dirigenties del club

Alentiré al coordinador del GLT del distirctio para que incluiya la fiormación de dirigenties de club en el plan de desarrollo del GAT y entiegar infirmes una vez que la capacitación haya concluido

SEMINARIO DE CAPACITACIÓN PARA JEFES DE REGIÓN Y DE ZONA

En el año fscal 2019-2020, el 100 % de los nuevos jefes de zona y región seguirán una capacitación para jefes de región y de zona.

Elementios de acción:

Alentiré al coordinador del GLT del distirctio para que incluya la fiormación de jefes de zona y región en el plan de desarrollo del GAT y entiegar infirmes una vez que la capacitación haya concluido

Apoyaré y promoveré los eventios de capacitación para jefes de zona y de región

Animaré a mi coordinador de GLT del distirctio a que solicite fiondos para el desarrollo de lideratio para compensar los costies de la capacitación de los jefes de zona

FORMACIÓN PARA TODOS LOS LEONES

INVITAR PARA TENER IMPACTO

	Metia de fin de año de invitaciones para tener impactio
1er tirimestire	6
2º tirimestire	13
3er tirimestire	13
4º tirimestire	20

Para fnales del 4º tirimestire, el distirctio añadirá un tioletal de 52 nuevos socios.

Elementios de acción:

Mi distirctio estiablecerá 2 filiales de club.

Mi distirctio juramentiará 25 Leones nuevos menores de 40 años.

Mi distirctio organizará al menos 6 eventios de promoción de aumento de socios

Todos los clubes de mi distirctio fijarán metias individuales de afiliación

Mi distirctio utilizará y promoverá los recursos de afiliación para alcanzar las metias (p.ej. ¡Bastia con preguntia! Guía de afiliación con ideas referenties a la juramentación, Evaluación de las necesidades de la comunidad, Subvención de Aumento de Socio).

DESARROLLO DE CLUBES NUEVOS

	Nuevos clubes	Socios fundadores
1er trimestre	0	0
2º trimestre	1	20
3er trimestre	1	20
4º trimestre	1	20

Para finales del 4º trimestre, el distritio empezará con 3 nuevos clubes.

con un mínimo de 60 socios fundadores.

Elementos de acción:

Mi distritio se asegurará de que todos los Leones Orientadores se certifiquen y de que se les asignen clubes nuevos

Mi distritio organizará un taller de desarrollo de clubes nuevos

Mi distritio empezará 1-U club(es) universitarii(s) 1-U en escuelas / universidades

Mi distritio utilizará y promoverá los recursos de afiliación para alcanzar las metas (p.ej. Subvenciones de Aumento de Socios Guía de Desarrollo de Nuevos Clubes y la Guía ¡Bastia con pregunta!).

RETENCIÓN DE SOCIOS

	Número de bajas
1er trimestre	0
2º trimestre	20
3er trimestre	0
4º trimestre	20

Para el cierre del 4º trimestre, la afiliación del distritio registrará un número de bajas inferior a 40 socios.

Elementos de acción:

Los coordinadores del GAT de mi distrito promoverán el uso de la encuesta titulada "¿Cómo califica su club?".

Mi distrito usará la Iniciativa Clubes de Calidad para apoyar la retención de los socios.

Los coordinadores del GAT de mi distrito se asegurarán de que todos los clubes lleven a cabo orientaciones eficaces para los nuevos socios.

Mi distrito llevará a cabo una encuesta para comprender mejor y evaluar la forma de mejorar el grado de satisfacción de los socios.

Acciones adicionales que deben completarse para alcanzar esta meta:

MOTIVAR A LOS PRESIDENTES DE CLUB, PARA EL ESTABLECIMIENTO DE UNA ESTRATEGIA PERMANENTE PARA LOGRAR LA RENTENCION DE SOCIOS, ACOMPAÑADA DE UN PROGRAMA DE ESTIMULOS PARA SOCIOS QUE LOGREN DISUADIR A AQUELLOS SOCIOS QUE EXTERNEN SUS DESEOS DE SEPARARSE DEL CLUB Y BUSCAR A CIUDADANOS QUE PUEDAN SUPLIR A LOS QUE IRREMEDIABLEMENTE TENGAN QUE DARSE DE BAJA.

META DE CRECIMIENTO NETO

52	+	60	-	40	=	72
Meta de fin de año de invitaciones para tener impacto	+	Meta de fin de año de socios fundadores	-	Metas de retención	=	META DE CRECIMIENTO NETO

PERSONAS SERVIDAS

En el año fscal 2019-2020 mi distritito prestará servicio a 49500 personas.

Elementos de acción:

Del número total de personas servidas en mi distritito 14850 serán jóvenes (menores de 18 años).

Mi distritito va a utilizar y promover los recursos de servicio para lograr nuestra meta (es decir, los planificadores de proyectos de servicios, la Evaluación de las Necesidades de la Comunidad y de los Clubes, el desarrollo de alianzas locales y la guía de recaudación de fondos).

Alentamos a los clubes de mi distritito a trabajar juntos para colaborar en sus proyectos de servicio y maximizar así el impacto positivo en su comunidad.

Acciones adicionales que deben completarse para alcanzar esta meta

ESTABLECER CONVENIOS DE COLABORACION CON OTRAS INSTITUCIONES O AGRUPACIONES DE LAS COMUNIDADES PARA INCREMENTAR NUESTRA CAPACIDAD DE SERVICIO E IMPACTAR A MAS PERSONAS CON NUESTROS PROGRAMAS HUMANITARIOS . (COLEGIOS MEDICOS) (SISTEMAS DIF) CLUBES DEPORTIVOS.

ACTIVIDADES DE SERVICIO

En el año fscal 2019-2020 mi distritito completará 650 actividades de servicio.

Elementos de acción:

Instiruiré a los a clubes de mi distritito sobre nuestras causas globales

PRESENTACIÓN DE INFOREMES DE ACTIVIDADES DE SERVICIO

Durante el año fscal 2019-2020, 100% de los clubes en mi distritito informarán sobre sus proyectos de servicio a través de MyLion Web o vía MyLCI

Elementos de acción:

Los coordinadores del GAT de mi distritito organizarán capacitaciones de presentación de informes a través de MyLion para la web y proporcionarán el documento titulado Por qué es importante presentar informes de servicio a los asistentes

Alentará a todos los socios o a todos los presidentes de club de mi distritito a que descarguen la aplicación MyLion y la utilicen para todos los proyectos de servicio

Me aseguraré que el Equipo Global de Acción continúe apoyando a los clubes con la presentación de informes

Haré hincapié en la responsabilidad de los asesores de servicio de club en cuanto a la presentación de informes de actividades de servicio de sus clubes.

Mi distritito utilizará y promoverá los recursos de servicio para alcanzar nuestra meta (p.ej., la presentación de informes de actividades de servicio, la guía de presentación de informes de servicio (Por qué es importante presentar informes de servicio)).

Acciones adicionales que deben completarse para alcanzar esta meta

Puntos de acción y metas específicas

INSTRUIRÉ A LOS JEFES DE ZONA, PARA QUE ME ENVÍEN MENSUALMENTE UN INFORME DE LAS ACTIVIDADES REALIZADAS.

PARTICIPAR

Al final del año fiscal 2019-2020, 30% de los Leones de mi distritito entenderán el impacto de nuestra Fundación y demostrarán su apoyo con una donación a LCIF

Elementos de acción:

Recaudación de fondos

Durante el año 2019-2020, me asociaré con nuestro coordinador de LCIF de distritito para recaudar 4000.00 USD y apoyar la Campaña 100: LCIF impulsando el servicio.

Elementos de acción:

Mi distritito asegurará 2 compromisos de clubes modelos para la Campaña 100: LCIF impulsando el servicio.

Acciones adicionales que deben completarse para alcanzar esta meta

COMO LEÓN PLENAMENTE CONVENCIDO DE LA BONDAD DE NUESTRA FUNDACIÓN, SERÉ UN PERMANENTE PROMOTOR DE LAS DONACIONES. SERÉ MUY INSISTENTE EN LA IMPORTANCIA DE UNA FUNDACIÓN FUERTE PARA NUESTRA RAZÓN DE SER, QUE ES EL SERVICIO.

PROMOVER

Durante el año fiscal 2019-2020, 10% de los clubes del distritito presentará informes de sus proyectos de servicio a través de MyLion para la web o MyLCI

Elementos de acción:

Mi distritito instruirá a nuestros Leones sobre las causas globales sobre LCIF y las oportunidades de subvenciones disponibles.

Incluiré mensajes sobre LCIF en cada visita que haga como gobernador de distritito

Para todas las subvenciones otorgadas a mi distritito me aseguraré de que el 100% de los informes de los proyectos sean presentados a tiempo a LCIF para mantenernos al día en nuestras obligaciones y tener un buen historial a tomarse en cuenta para financiaciones futuras

PEDIRÉ AL DIRECTOR DEL COMITÉ DE INFORMÁTICA, SE COMPROMETA A LOGRAR QUE TODOS LOS DIRECTIVOS DE CLUB, SE ENSEÑEN A USAR MAYLION Y MYLCI

PEDIRÉ A LOS JEFES DE ZONA, ESTAR MUY PENDIENTES DE SUS CLUBES, PARA QUE INFORMEN OPORTUNAMENTE DE SUS ACTIVIDADES